

スモール M&A(中小企業の M&A) セミナー

水面下で急速に市場拡大している小規模のM&Aを、成長・生存戦略の選択肢として取り入れませんか？

本セミナーでは、事業承継の手法の一つである小規模・中小企業の親族外承継（スモールM&A）の実態と基本的なスキームを事例を踏まえてお伝えすることで、被承継者（売り手企業）、承継者（買い手企業）にとって有益な情報を提供いたします。

- ≪ 講義内容 ≫
- ・ 新規事業の代替手段としてのスモールM&A
 - ・ 自ら優良な案件を引き寄せる方法
 - ・ 事業承継の3つのパターン（親族内、企業内、外部（第三社M&A）
 - ・ 三方良しのM&Aとは（売手よし、買手よし、従業員よし：事例）
 - ・ 外部承継は、オーナーにとって勝ち組の証
 - ・ 自社の企業価値を知る方法、企業価値のあげ方
 - ・ 社長の第二の人生を豊かに送る方法
 - ・ 具体的な譲渡案件（ノンネームベース）の案内など

■ 日 時： 令和元年8月27日（火） 午後 2 時 ～ 午後 4 時
（午後4時～午後5時 個別相談会）

■ 会 場： 新潟ユニソンプラザ 4階 小研修室1（新潟市中央区上所2-2-2）

■ 定 員： 30名（先着順） ■ 参加費： 3,000円

※定員を超えて参加をお断りさせていただく場合のみ、電話にてご連絡させていただきます。

※当方から連絡がない場合は受付が来ておりますので直接会場にお越しください。

■ 申込方法： 下記申込書にご記入の上、FAXまたは郵送にてお申込み下さい。

■ 講 師： 株式会社つながりバンク 代表取締役 齋藤 由紀夫氏
（スモールM&A業界の第一人者）



〈プロフィール〉成蹊大経卒。1996年からオリックスで約16年間、中小企業を中心とした投融資案件に従事。銀行設立などのプロジェクトに携わった後、2012年つながりバンクを設立し現職。小規模のM&A仲介市場の拡大・普及に注力、自らも小規模M&Aを実践し数多くの経験を積んでいる。フジサンケイビジネスアイ等への記事の寄稿も多数。

■ お問い合わせ：NBC ニイガタビジネスセンター TEL：025-290-7600

〒950-0961 新潟市中央区東出来島1番地15号 中部川崎ビル2F

※不測の事態により、止むを得ず中止・延期することがございます。予めご了承ください。

NBC ニイガタビジネスセンター 宛 FAX：025-250-5855 <8/27(火)>

会社名		業種	
所在地	〒	従業員数	
TEL	()	FAX	()
参加者名①		所属・役職	
参加者名②		所属・役職	